# **SNV**

# Quand les satellites guident les éleveurs au Sahel!

Conférence Régionale sur les services informatiques et données géospatiales dans les domaines de l'Agriculture et de l'Eau

Ouagadougou, Mali – 17 au 18 Avril 2019





## Contenu

- Qui sommes-nous ?
- Que faisons-nous ?
- Qu'avons-nous appris ?
- Qu'envisageons-nous pour l'avenir ?



Le Côme Catherine
Global Livestock Technical Advisor
Bamako, Mali
clecome@snv.org



Cissé Moussa STAMP Team Leader Mopti, Mali mcisse@snv.org



Zidouwemba Honoré
MODHEM Team Leader
Ouagadougou, Burkina Faso
hzidouemba@snv.org

# Nous faisons une différence dans la vie de millions de personnes

Fondé en

1965

Nous travaillons dans

25+ pays

Sur les 3 continents

En 2018, nous avons exécuté

183 projets

Nous agissons 3 secteurs











sont originaires des pays dans Nous avons amélioré les vies de lesquels nous travaillons

6.4 million personnes en 2018









# **Notre Portefeuille de Projets**

SNV exécute actuellement des projets dans le secteur de l'élevage et du pastoralisme dans six pays avec des engagements d'un montant de € 26 millions, d'une valeur totale de € 59millions







« Améliorer la Sécurité Alimentaire grâce aux Données Géo-Satellitaires »







## **STAMP**

Budget: € 2,5 million dont € 760k partenaires privés.

• **Durée:** 36 mois, 01.11.2015 – 31.12.2018

 Objectif: Améliorer la résilience des éleveurs face aux évènements climatiques extrêmes, grâce à un meilleur accès et une utilisation accrue des données satellitaires.

 Proposition de valeur: l'information sur la disponibilité et la qualité de la biomasse, la disponibilité des eaux de surface, le niveau de concentration des troupeaux et les prix des céréales et du bétail sur les marchés est disponible à tout moment, à partir de n'importe où, pour 125 FCFA par appel de 5 minutes et à travers une requête via un menu USSD pour 72 FCFA.

















## **MODHEM**

Budget: € 3,9 million dont € 1,2 million partenaires privés & publics.

• **Durée:** 48 mois, 01.11.2015 – 31.10.2019

• **Objectif:** Améliorer la sécurité alimentaire des éleveurs et des agriculteurs grâce à un meilleur accès et une utilisation accrue des données satellitaires.

 Proposition de valeur: l'information sur la disponibilité de la biomasse, la disponibilité des eaux de surface & points d'eau, la pluviométrie et autres phénomènes météo, la localisation et l'état des pistes de transhumance, les prix du bétail et de nombreux produits agricoles.





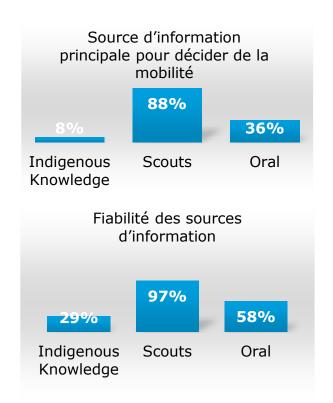


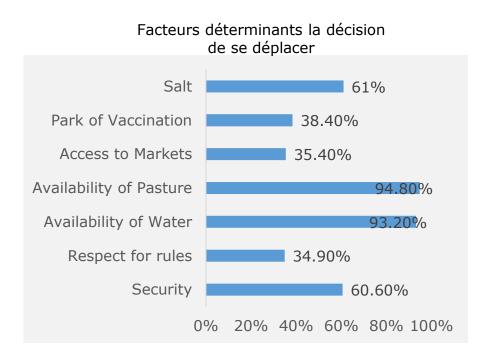






## Etudes de Référence & de Marché







## **Etudes de Référence & de Marché**

3 ans (2013-2016) Taux de Mortalité Moyen

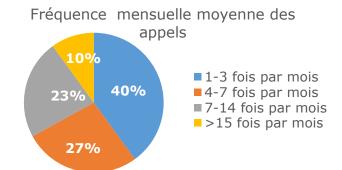


3-ans (2013-2016) Valeur Moyenne des Pertes

990€

Quelle valeur à l'échelle du Mali?







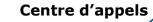
La chaîne d'information STAMP

Quelle est la situation des pâturages à Tessit ?



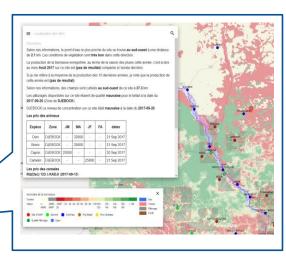
www.stamp-mali.org

Eaux de surfaces Biomasse/Végétation





Prix du Marché Qualité des pâturages Niveau de Concentration



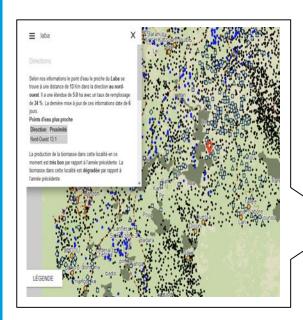




Collecte Terrain
Une application dédiée
+Photo, localisation



## La chaîne d'information - MODHEM







Eaux de surfaces
Biomasse/Végétation +
Localisation points d'eau
infrastructures pastorales
Pistes transhumance

Météorologie et informations agroclimatiques

Mercuriales SONAGESS





## Le meilleur de l'information satellitaire



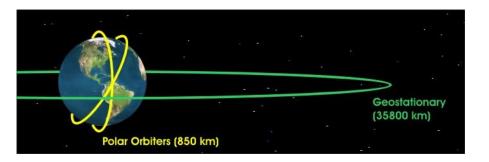


Proba-V





Meteosat

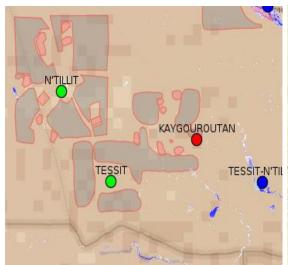


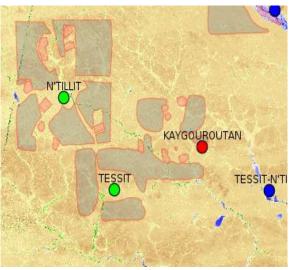
Dataset	Sensor	Resolution	Frequency	Archive
Biomass (DMP)	PROBA-V	1km	10 Daily	1998-Present
NDVI	METOP- EUMETSAT	3km	Daily (processed as 10 day composite)	2006-Present
Small Water Bodies	PROBA-V	1km	10 daily	1998-Present
	Sentinel 2	10m	Monthly (composite)	2015-Present

Tirer profit des avantages des 2 types de satellites pour une **meilleure résolution** 



# Une amélioration continue







Meteosat

Sentinel

Cartographie participative délimitation des champs



## Le Service « GARBAL »



Lancement commercial Nov.2017 à Gao

84, 816 requêtes
USSD de 55, 821
utilisateurs

1307 appels dont 84% d'éleveurs et 93% d'hommes

4,700 pers.
sensibilisées au cours
de séances

Une progression constante de l'utilisation





# **STAMP Résultats Finaux**



une réduction des
pertes d'une valeur de
€ 157 pour les
utilisateurs de
GARBAL

Une augmentation de 9.6 % de la production laitière

Approfondir le lien de causalité entre GARBAL et ces résultats

Les utilisateurs de GARBAL ont vu la valeur de leur troupeau se réduire seulement de 2,3%



# Qu'avons-nous appris?





#### **Leadership & Management**

- strong commitment from partners – consortium agreement
- Field experience needs to affect more the decision process (agility)
- Responsibility & Ownership to be pointed out

**Finance** 



### Public Sector Governance

- Government agencies are supporting scaling
- Political agendas are conducive to scaling the solution
- Instability can hindered operational investment not functionality



- Solution that have credible advantages over alternatives
- Adpated to local practices
- Easy to adopt but limited by network connectivity



#### Knowledge & Skills

- Users still needs to be educated on the solution
- Knowledge brokers on pastoralists needs & analyses on data use
- Training methods need to be strengthened



Vers une mise à l'échelle ?



- The business case is relevant for all players (users, suppliers, support services, distributors)
- The business case include BoP & give more choices
- It recognizes more than just profits



### **Awareness & Demand**

- Important stakeholders (RBM, APESS, ROPPA & national decision makers) recognize that the solution is desirable
- Local opinion leaders support its promotion
- Solution still need to experienced to gain credibility







Still need to be demonstrated if

components of the solution;

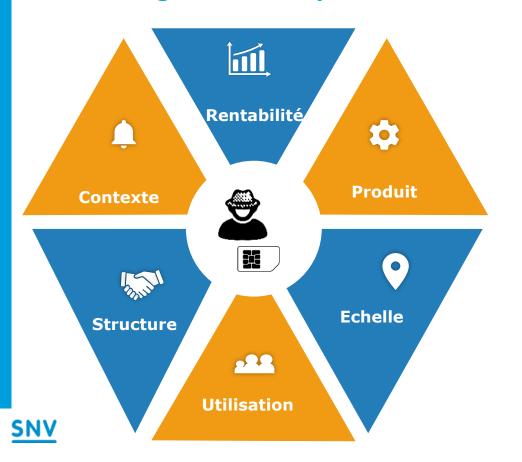
· Available, affordable, financial

users can finance all the

can be a public service?

mechanisms for all

# Qu'envisageons-nous pour l'avenir?



## Rentabilité



Les modèles d'affaires n'ont pas encore prouvé leur durabilité mais les services permettent une amélioration continue.

# \*

#### **Produit**

L'offre de services peut être étendue pour apporter plus de valeur ajoutée aux bénéficiaires.



#### **Echelle**

L'expansion de la couverture géographique de services accroît le nombre d'utilisateurs potentiels



#### Utilisation

La sensibilisation et l'éducation des utilisateurs potentiels doivent permettre d'augmenter le niveau d'activité.



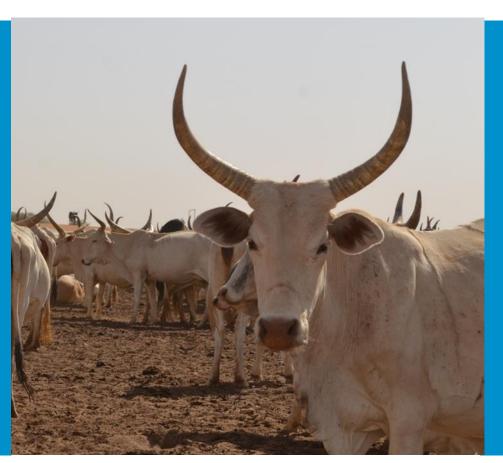
### **Structure/Gouvernance**

La structure de gouvernance du service peut évoluer



#### Contexte

La région demeure instable et la connectivité limitée en zone rurale est une contrainte



Merci de votre attention

Questions ?

